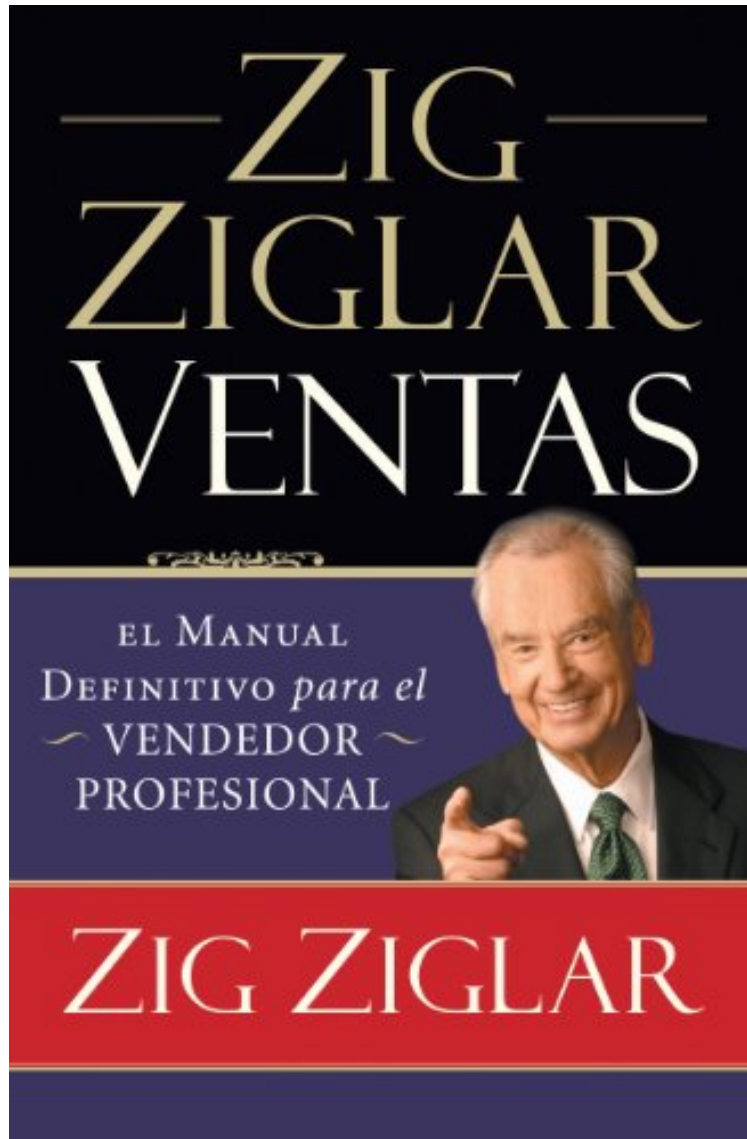


Zig Ziglar Ventas: El manual definitivo para el vendedor profesional (Spanish Edition)

Zig Ziglar

DOC | *audiobook | ebooks | Download PDF | ePub



 Download

 Read Online

#470045 in eBooks 2011-08-01 2011-08-01File Name: B005BTQHV6 | File size: 36.Mb

Zig Ziglar : Zig Ziglar Ventas: El manual definitivo para el vendedor profesional (Spanish Edition) before purchasing it in order to gage whether or not it would be worth my time, and all praised Zig Ziglar Ventas: El manual definitivo para el vendedor profesional (Spanish Edition):

0 of 0 people found the following review helpful. Five StarsBy Franklin Guahnich Bvery good service. in time, quality and information0 of 0 people found the following review helpful. Nice bookBy CustomerGood book0 of 0 people

found the following review helpful. I gladly found out that the book deliver some great tips and clear explanations of the sales processBy Jordan Butler LlanosIt is the sales book that teach and reinforce everything a sales or commercial person should know. I gladly found out that the book deliver some great tips and clear explanations of the sales process.

Lleno de consejos prácticos y motivación para todo profesional de ventas, Zig Ziglar Ventas es una completa guía de referencia para cualquier profesional en este campo. Sirviéndose de sus más de cuarenta años de experiencia en ventas, el experto motivador Zig Ziglar ofrece un caudal de información práctica e inspiradora para triunfar en el acelerado mundo actual de las ventas. El principal objetivo de Ziglar es ayudar a los profesionales de las ventas a persuadir a sus clientes de forma más eficaz, ética y exitosa con mayor frecuencia! En este estimulante libro, analiza: cómo, cuándo y cómo hallar clientes potenciales; cómo tratar con personas groseras, enojadas y de mal humor; Por qué el 70% de las ventas se hacen entre 7:00 a. m. y 1:00 p. m.; cómo manejar el estrés; los profesionales de mayores ventas; cómo hacer un mejor uso del teléfono