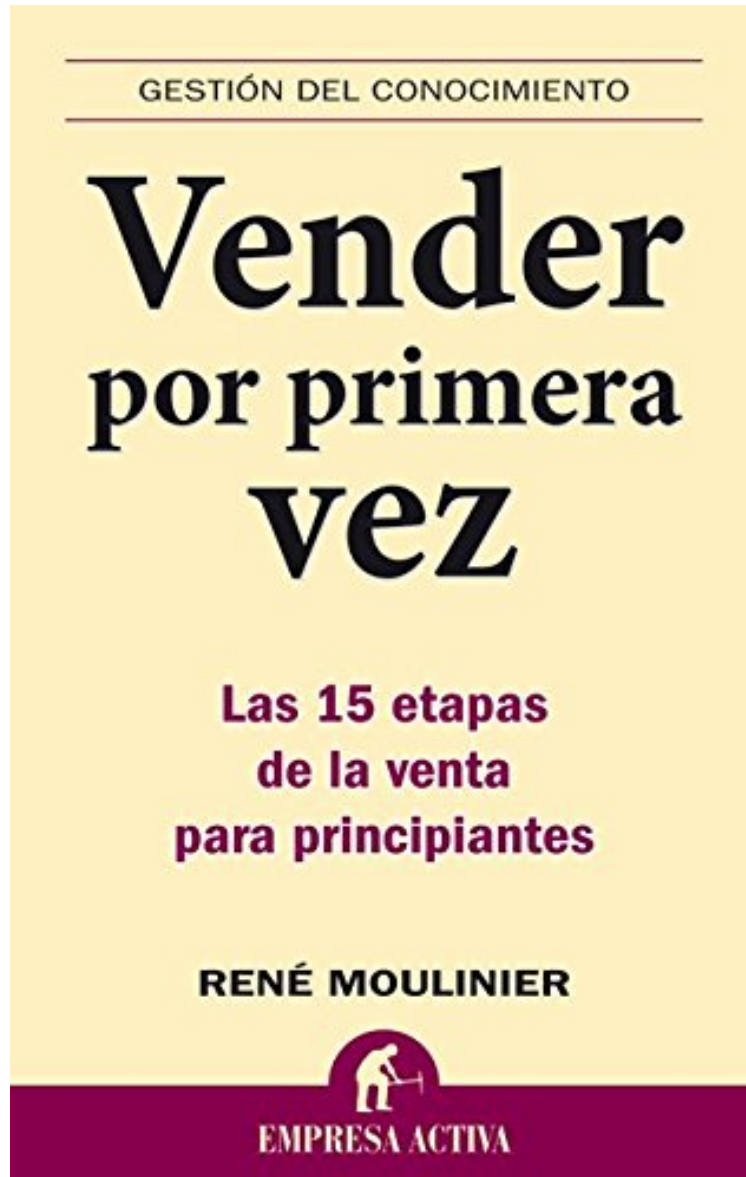


[Download free pdf] Vender por primera vez (Gestioacute;n del conocimiento) (Spanish Edition)

Vender por primera vez (Gestioacute;n del conocimiento) (Spanish Edition)

Reneacute; Moulinier
audiobook / *ebooks / Download PDF / ePub / DOC



 Download

 Read Online

#2372609 in eBooks 2011-12-17 2011-12-17File Name: B01B6173NS | File size: 65.Mb

Reneacute; Moulinier : Vender por primera vez (Gestioacute;n del conocimiento) (Spanish Edition) before purchasing it in order to gage whether or not it would be worth my time, and all praised Vender por primera vez (Gestioacute;n del conocimiento) (Spanish Edition):

Las 15 etapas de la venta para principiantes. Cada vez hay más personas que tienen que emprender actividades comerciales ya sea por cuenta ajena o por cuenta propia. La mayoría de ellas no ha tenido formación específica, o tan solo cuentan con un ligero curso de formación. En este breve y sencillo libro, René Moulinier, un experto francés en la enseñanza a vendedores ha recopilado las 15 etapas esenciales de la venta. Muchos consejos pueden parecer de sentido común y hasta parecer obvios, pero uno se cansa de ver cómo muchos de los vendedores con los que nos cruzamos cotidianamente no los aplican, ya sea porque los desconocen o porque a pesar de conocerlos no los aplican. Un libro fundamental para quien se dedique a la venta por primera vez, o para recordarle lo esencial a quien lo venga haciendo durante años.