

(Download free ebook) Todos somos vendedores: Vender es un arte al alcance de cualquiera (Manuales de gestioacute;n) (Spanish Edition)

Todos somos vendedores: Vender es un arte al alcance de cualquiera (Manuales de gestioacute;n) (Spanish Edition)

Joseacute; Manuel Vega

*ebooks | Download PDF | *ePub | DOC | audiobook*



 Download

 Read Online

#1296538 in eBooks 2012-12-11 2012-12-11 File Name: B00AJSBGQU | File size: 28.Mb

Joseacute; Manuel Vega : Todos somos vendedores: Vender es un arte al alcance de cualquiera (Manuales de gestioacute;n) (Spanish Edition) before purchasing it in order to gage whether or not it would be worth my time, and all praised Todos somos vendedores: Vender es un arte al alcance de cualquiera (Manuales de gestioacute;n) (Spanish Edition):

Todos llevamos un pequeño vendedor dentro ¿o acaso no has ligado nunca? Por un motivo u otro es aconsejable conocer las técnicas de venta, compra y negociación, dado que las utilizamos a diario, aunque no nos demos cuenta. Sin embargo, todavía hay más, el mundo comercial es variopinto y no todos los negocios son lo que parecen: ¿son los Compro Oro?, ¿es el auténtico negocio del arte?, ¿para qué sirven las cestas de Navidad?, ¿por qué a las operadoras de telefonía no les importa el servicio al cliente? José Manuel Vega es un experimentado ejecutivo de ventas que nos desvela los secretos del comercio y el marketing, y nos enseña los trucos de la profesión de vendedor: ¿es el precio justo de las cosas, cómo realizar la primera llamada a un cliente, cómo se construye una oferta ganadora y se lucha hasta el final, cómo conseguir los mejores términos y que el cliente quede satisfecho, las técnicas infalibles para negociar, cómo fidelizar a los clientes y convertirlos en amigos, trucos para hablar en público y las bases del comercio electrónico. Todo ello transmitido con un lenguaje sencillo y con ejemplos de su experiencia personal. Me alegra mucho prologar este libro porque a la mayoría de los emprendedores se nos olvida que nuestra principal labor, nuestro principal rol, es justamente ser vendedor. Ángel María Herrera, Fundador de Bubok e Iniciador