

[PDF] Que vaut ma start-up ? : Bien estimer la valeur de son entreprise (Guide pratique) (French Edition)

Que vaut ma start-up ? : Bien estimer la valeur de son entreprise (Guide pratique) (French Edition)

Carl-Alexandre Robyn
audiobook / *ebooks / Download PDF / ePub / DOC



#3546048 in eBooks 2013-12-11 2013-12-11 File Name: B00H9JVESW | File size: 20.Mb

Carl-Alexandre Robyn : Que vaut ma start-up ? : Bien estimer la valeur de son entreprise (Guide pratique) (French Edition) before purchasing it in order to gage whether or not it would be worth my time, and all praised Que vaut ma start-up ? : Bien estimer la valeur de son entreprise (Guide pratique) (French Edition):

Les cleacutes; essentielles pour eacute;valuer le potentiel d'investissement d'une start-up.Comment neacute;gocier lrsquo;ouverture du capital de votre start-up agrave; des investisseurs ? Comment devez-vous la valoriser au moment de lever des fonds ? Agrave; quel pourcentage du capital peuvent preacute;tendre les premiers investisseurs ? Allez-

vous perdre le pouvoir ? Comment estimer et mobiliser votre marge de manoeuvre pour négocier ? Telles sont les questions auxquelles cet ouvrage offre des réponses claires, simples et concrètes, accompagnées d'exemples chiffrés basés sur les pratiques de bon nombre d'entrepreneurs et d'investisseurs chevronnés. Après avoir dressé un catalogue de conseils et de suggestions concernant les principaux éléments de discussion et paramètres de valorisation qui vous guideront dans la préparation de vos estimations de valeur et dans vos présentations d'activités, l'auteur s'attache à offrir les clés d'une valorisation raisonnable, gage d'une relation durable avec les investisseurs. L'ouvrage est enrichi d'une liste méthodique d'informations pratiques qui vous permettront de mieux argumenter et convaincre des financeurs privés tels les business angels et les fonds de capital-risque. Un outil facile d'utilisation qui adresse toute personne impliquée dans le financement des start-ups (investisseur, entrepreneur, porteur de projets, professionnel de la finance, du conseil, du droit...)

EXTRAIT Contrairement aux autres publications axant la discussion sur la valorisation financière des start-ups uniquement à partir de la théorie financière pure (appliquée aux jeunes pousses) grands renforts de démonstrations mathématiques sophistiquées ou aux parutions ne consacrant que quelques pages sur le sujet, ce livre est le premier ouvrage émergeant, sur une plus grande échelle, une vision plus complète, une analyse et une synthèse plus poussées des observations de terrain sur le thème. **PROPOS DE L'AUTEUR** Carl-Alexandre Robyn a fondé le cabinet de consultance VALORO dont une des spécialités est la valorisation des jeunes pousses lors des levées de fonds. Il est business angel reconnu et a une expérience multiple de la création, de la gestion et du financement de start-ups dans plusieurs secteurs d'activités.