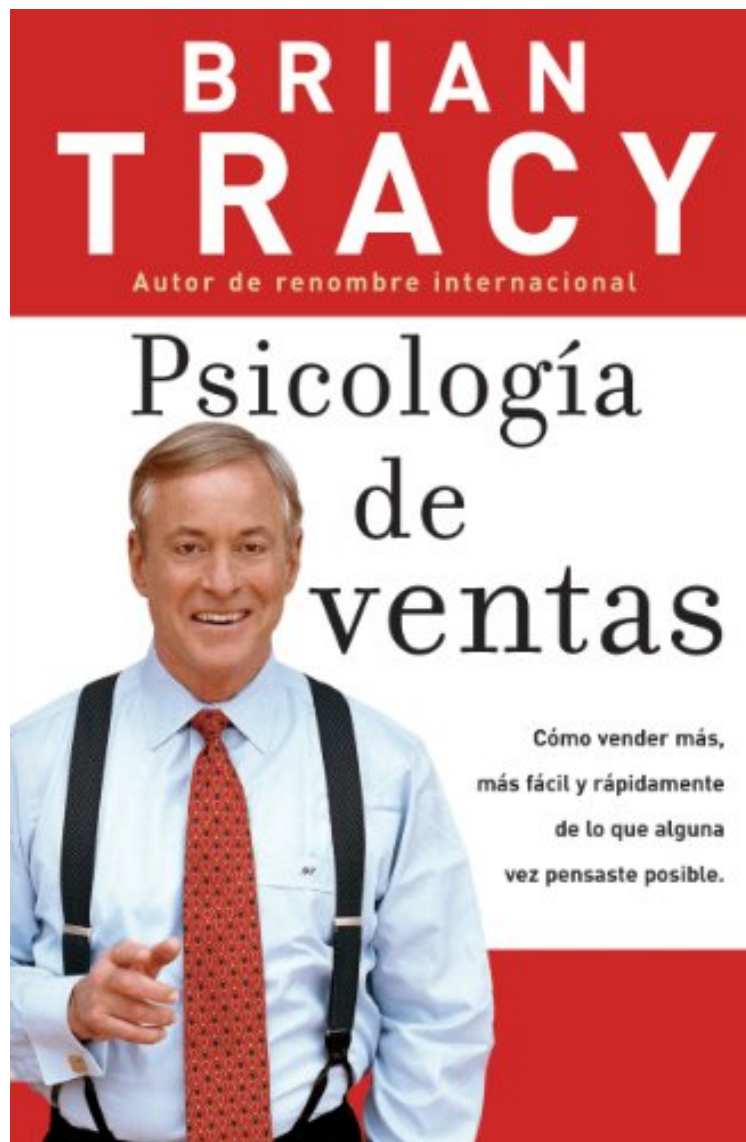


(Download free pdf) *Psicología de ventas: Como vender más, más fácil y rápidamente de lo que alguna vez pensaste que fuese posible* (Spanish Edition)

Psicología de ventas: Como vender más, más fácil y rápidamente de lo que alguna vez pensaste que fuese posible (Spanish Edition)

Brian Tracy

*ebooks | Download PDF | *ePub | DOC | audiobook*



DOWNLOAD



READ ONLINE

#682140 in eBooks 2005-10-16 2005-10-16 File Name: B003DE1DJM | File size: 66.Mb

Brian Tracy : *Psicología de ventas: Como vender más, más fácil y rápidamente de lo que alguna vez pensaste que fuese posible* (Spanish Edition) before purchasing it in order to gauge whether or not it would be worth my time, and all praised *Psicología de ventas: Como vender más, más fácil y rápidamente de lo que alguna vez pensaste que fuese posible* (Spanish Edition):

1 of 1 people found the following review helpful. ExcelenteBy Alejandro Mora Nuntilde;ezUn libro muy recomendado para personas en el area de ventas y emprendedores que necesitan aumentar su clientela. Queda claro como la accioacute;n pensada y el entusiasmo lleva a cambiar o mejorar la realizacioacute;n de una venta. Lo que me encanta de Brian Tracy es su manera de expresar y animar a sus lectores a que, sin una transformacioacute;n interna no existe suentilde;o que pueda hacerse realidad, por tanto, un buen vendedor es por dentro alguien integro.0 of 0 people found the following review helpful. Directo y praacute;ctico.By Patricio SantangeloVa directo a hechos que uno debe hacer para mejorar las ventas. Explica y desarrolla muchos puntos que uno debe realizar para ser maacute;s exitoso en su trabajo.Recomendable.2 of 2 people found the following review helpful. Altamente recomendableBy VictorianoEstoy iniciando mi propio despacho de consultoria y pense que seria bueno aprender sobre tecnicas de venta, Brian Tracy me ha dado algunos fundamentos importantes y ahora se claramente de donde debo partir y como disentilde;ar mi propio metodo de 7 pasos para lograr cerrar contratos con mis futuros clientes, la honestidad y el compromiso peresonal siempre marcaran la diferencia entre un vendedor y un maestro de las ventas, lo recomiendo ampliamente

Brian Tracy, uno de los conferencistas profesionales e instructor de ventas maacute;s destacado del mundo hoy en diaacute;a, se dio cuenta que su logro o adelanto maacute;s importante en las ventas fue el descubrimiento de que laquo;la Psicologiacute;a de Ventasraquo; es maacute;s importante que las teacute;cnicas y los meacute;todos de venta.El reconocido programa de Tracy, La Psicologiacute;a de ventas, es el programa de entrenamiento en ventas maacute;s vendido de la historia. Los agentes de ventas aprenderaacute;n:El laquo;juego internoraquo; de las ventasCoacute;mo eliminar el temor al rechazoCoacute;mo construir una autoestima inquebrantableLos vendedores, dice Tracy, deben aprender a controlar sus pensamientos, sus sentimientos, y sus acciones si desean ser maacute;s efectivos.

About the AuthorBrian Tracy es Presidente y CEO de Brian Tracy International, una empresa especializada en la formacioacute;n y desarrollo de individuos y organizaciones. Ha sido consultor de maacute;s de 1.000 empresas y se dirigioacute;a a maacute;s de 5 millones de personas en 5000 charlas y seminarios en todo Estados Unidos, Canadaacute; y otros 55 paiaacute;ses de todo el mundo. Como conferencista principal y liacute;der de seminario, habla a maacute;s de 250.000 personas cada antilde;o. Ha escrito y producido maacute;s de 300 programas de aprendizaje en audio y video, incluyendo el best seller mundial Psychology of Achievement, que ha sido traducido a maacute;s de 20 idiomas. nbsp;